

Citibank подал иск
о взыскании 49% банка
«Русский стандарт»РУСТАМ ТАРИКО,
председатель совета
директоров банка
«Русский стандарт»,
совладелец холдинга Roust
Фото: Екатерина Кузьмина/РБК**Транспорт** В ходе приватизации «Совкомфлота»
инвесторам будут предложены акции
на \$500 млн→ 7 **Ретейл** Минфин намерен компенсировать рост
бюджетных расходов из-за пандемии резким
повышением акциза на сигареты

Леопарды и улитки российской экономики

Эксперты НКР
оценили темпы
восстановления
**РАЗЛИЧНЫХ
ОТРАСЛЕЙ**
после кризиса.

Экономика



← Запланированные Минфином мобилизационные поступления во многом позволят государству потратить больше денег в 2021 году, даже по сравнению с докризисным планом. На фото: глава ведомства Антон Силуанов

Фото: Александр Миридонов / Коммерсантъ

ПРАВИТЕЛЬСТВО ИЩЕТ ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ДОХОДОВ БЮДЖЕТА

Минфин объявляет мобилизацию

Минфин определил, **ЗА СЧЕТ ЧЕГО** можно поддержать доходную базу бюджета, пострадавшую от пандемии и снижения цен на нефть. В предстоящие **ТРИ ГОДА** мобилизация доходов, включая ряд непопулярных мер, принесет более **1,8 ТРЛН РУБ.**

ИВАН ТКАЧЁВ,
ЮЛИЯ СТАРОСТИНА

В условиях существенного снижения бюджетных доходов по сравнению с теми, что ожидались до пандемии, Минфин России предложил программу так называемой мобилизации доходов стоимостью более 1,8 трлн руб. за три года — 2021-й и плановый период 2022–2023 годов. Программа включает в себя ряд непопулярных мер: пересмотр некоторых льгот нефтегазового сектора, повышение акцизов на табачную продукцию и уже объявленные переход к прогрессивной шкале подоходного налога и введение НДС на депозиты и проценты.

Совокупный эффект этих изменений в законодательство и нормативные правовые акты для доходов бюджета в 2021 году составит 513,8 млрд руб., в 2022 году — 656 млрд и в 2023 году —

664,6 млрд, следует из проекта пояснительной записки к бюджету на 2021–2023 годы. Документ есть в распоряжении РБК, его подлинность подтвердил источник, близкий к правительству. РБК направил запрос в Минфин России.

В среду, 16 сентября, пакет бюджетных документов рассмотрят на заседании правительства, анонсировал премьер Михаил Мишустин. До конца сентября проект трехлетнего бюджета должен быть внесен в Госдуму.

ПЕРЕХОДНЫЙ 2021 ГОД

Общие доходы бюджета на 2021 год планируются в размере 18,76 трлн руб. — меньше, чем и в 2018-м, и 2019 годах. Без мобилизационных поступлений они были бы еще ниже. Но именно мобилизационные поступления во многом позволят государству потратить больше денег в 2021 году, даже по сравнению с докризисным планом. Общие расходы федерального бюджета в 2021 году

“ Общие доходы бюджета на 2021 год планируются в размере 18,76 трлн руб. — меньше, чем и в 2018-м, и 2019 годах. Без мобилизационных поступлений они были бы еще ниже

составят 21,5 трлн руб. (исначально бюджетом на 2020–2022 годы закладывались расходы в 2021 году в размере 21,2 трлн руб.). Годом бюджетной консолидации станет 2022-й, когда будет восстановлено нормальное бюджетное правило и расходы составят 21,9 трлн руб. (меньше, чем планировалось в прошлом году).

Бюджетное правило ограничивает общий уровень расходов суммой базовых нефтегазовых доходов (при цене нефти Urals \$43,2 за баррель), нефтегазовых доходов, расходов на обслуживание госдолга

и дополнительного компонента, в норме составляющего 0,59 трлн руб. Но Минфин уже объявил в начале сентября, что временно, только на 2021 год, этот компонент увеличат до 1,46 трлн руб., что позволит нарастить расходы по сравнению с уровнем, предписанным бюджетным правилом.

ЧТО ВКЛЮЧАЕТ МОБИЛИЗАЦИЯ ДОХОДОВ

Мобилизационные доходы, запланированные Минфином, включают:

- модификацию параметров режима налога на дополнительный доход (НДД) от добычи углеводородов;
- пересмотр параметров ряда льгот в нефтегазовом секторе;
- взимание налога 15% (вместо прежних 5–10%) на доходы в виде дивидендов и процентов, перечисляемых из России в пользу нерезидентов (соответствующие поправки Россия уже внесла в соглашения с Кипром и Мальтой);
- применение ставки НДС 15% (а не 13%) к части дохода физических лиц, превышающей 5 млн руб. в год;
- введение НДС на доходы с депозитов и вложений в облигации;
- индексация ставки акциза (продолжение темы — 10 стр.) на табачную продукцию выше уровня инфляции в 2021 году;
- повышение ставок платы за пользование природными ресурсами.

Минфин впервые указал, что за счет увеличения поступлений налога на прибыль организаций благодаря поправкам в ряд соглашений об избежании двойного налогообложения с другими государствами он планирует собрать 139,7 млрд руб. в 2021 году. Поступление в федеральный бюджет части НДС от обложения доходов с депозитов и вложений в облигации принесет 100 млрд руб. начиная с 2022 года.

Кроме того, Минфин предлагает скорректировать определение базовых нефтегазовых доходов, от которых зависят предельные расходы бюджета, в 2021 году. Согласно обычной практике, базовые нефтегазовые доходы на очередной год должны были считаться исходя из свежего макропрогноза Минэкономразвития. В этом прогнозе отражено сокращение Россией добычи и экспорта нефти в результате весенней сделки ОПЕК+. Соответственно, в таком случае базовые нефтегазовые доходы оказались бы меньше, что негативно повлияло бы и на уровень расходов по бюджетному правилу. Минфин решил учитывать в прогнозе поступления базовых нефтегазовых доходов в 2021 году ожидаемые объемы добычи и переработки нефти и экспорта топливно-энергетических товаров без учета снижения в рамках сделки ОПЕК+. ■

Общество

Почти половина РОССИЙСКИХ МЕДРАБОТНИКОВ за то, чтобы россиянки выступали суррогатными МАТЕРЯМИ ДЛЯ ИНОСТРАНЦЕВ. Опрошенные РБК юристы говорят о несовершенстве регулирующего этот вопрос законодательства.

МЕДРАБОТНИКИ ВЫСКАЗАЛИСЬ ПРОТИВ УЖЕСТОЧЕНИЯ ЗАКОНА О СУРРОГАТНОМ МАТЕРИНСТВЕ

Суррогатный сюрреализм

ЕГОР ГУБЕРНАТОРОВ,
ЕВГЕНИЯ КУЗНЕЦОВА

ЧТО ДУМАЮТ МЕДРАБОТНИКИ О СУРРОГАТНОМ МАТЕРИНСТВЕ

Гражданка России может выступать суррогатной матерью для заказчиков-иностранцев — так считают почти половина отечественных медработников (47,7%), показал опрос, проведенный мобильным приложением «Справочник врача» (РБК ознакомился с его результатами). Треть опрошенных (35,1%), напротив, высказали несогласие с этим тезисом, еще 17% затруднились с ответом.

Приблизительно так же распределились мнения опрошенных по вопросу гражданства суррогатных матерей для родителей-россиян — 48% считают, что это может быть иностранка, с ними не согласны 31,1% респондентов, у 19,2% нет сформировавшегося мнения на этот счет.

По версии медработников, участвовавших в опросе, родители-заказчики при этом должны иметь право (можно было выбрать несколько вариантов ответа) требовать проведения

дородовой диагностики в целях обнаружения патологий (89%), право требовать аборт, если диагностика обнаружит хромосомные перестройки (65,6%), предъявлять суррогатной матери требования в отношении образа жизни во время беременности (74,7%), иметь право отказаться от ребенка в пользу суррогатной матери при ее согласии (76,6%).

ЧТО РАЗРЕШАЕТ И ЗАПРЕЩАЕТ РОССИЙСКОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

Скандал в Одинцовском районе, вследствие которого летом этого года по обвинению в торговле людьми были задержаны несколько человек, причастных к программам суррогатного материнства в интересах иностранцев, вызвал широкий резонанс и обсуждение того, кто именно должен подпадать под понятие «родители-заказчики». В конце июля вице-спикер Госдумы Ирина Яровая высказалась за внесение изменений в законодательство о суррогатном материнстве, согласно которым услугами суррогатных матерей-россиянок смогли бы пользоваться только граждане России. «Россия не может и не должна быть страной

По мнению Оксаны Пушкиной, деликатность темы суррогатного материнства обуславливает необходимость четко описывать в законодательстве соответствующие юридические понятия, медпоказания, особенности использования биоматериала

с инкубаторами суррогатного материнства для иностранных граждан. Поэтому, конечно, в законе должна быть четко отфиксирована позиция, что суррогатное материнство допускается только по жизненным показаниям, по состоянию здоровья и только гражданам РФ», — заявила она.

Заместитель председателя комитета Госдумы по вопросам семьи, женщин и детей Оксана Пушкина тогда же обратила внимание на то, что некоторые аспекты суррогатного материнства находятся в серой зоне права. «Результатом стало новое «дело врачей» — обвинения в «торговле людьми», которые Следственный комитет выдвинул против группы известных и уважаемых репродуктологов», — писала Пушкина в своем Telegram-канале.

Этой весной Российская ассоциация репродукции человека (РАРЧ) выступила против запрета суррогатного материнства для иностранцев, назвав его дискриминационным. По мнению РАРЧ, такой законодательный запрет будет грубым нарушением Конституции. Доступ к медпомощи в России для всех одинаков, и он должен регулироваться только медицинскими показаниями, уверен президент РАРЧ Владислав Корсак. «Национальность не является препятствием, чтобы лечить человека, — в России суррогатное материнство для иностранцев законами разрешено. Чтобы

ограничить эту медицинскую процедуру для иностранцев, нужно будет менять Конституцию», — сказал Корсак РБК.

Сейчас аспекты применения вспомогательных репродуктивных технологий отражены на федеральном уровне в законе «Об основах охраны здоровья граждан», порядок их использования более детально описан в приказе Минздрава № 107н.

Нынешнее нормативное регулирование содержит множество пробелов по части проведения суррогатного материнства в интересах иностранцев, уточняет партнер коллегии адвокатов Pen & Paper Екатерина Тягай. «Закон не предусматривает, какие документы должны оформляться иностранными гражданами на всех стадиях процедуры и как впоследствии они смогут вывезти ребенка в место своего постоянного проживания. В связи с этим представляется, что иностранным гражданам прежде всего необходимо очень тщательно выбрать медицинское учреждение, которое сможет предоставить услуги по суррогатному материнству», — сказала она РБК.

Тем не менее, добавляет Тягай, родители-иностранцы должны иметь необходимый минимум документов, в частности добровольное информированное согласие, договор с суррогатной матерью, свидетельство о рождении будущего ребенка и др.

С тем, что права иностранных граждан на применение вспомогательных репродуктивных технологий российским законодательством не урегулированы, согласен и адвокат проекта «Правовая инициатива» Ольга Гнездилова. «В России в отличие от многих стран Европы не запрещено коммерческое суррогатное материнство. Тем не менее при обращении к посредническим фирмам, не имеющим лицензии, передача ребенка может быть квалифицирована как преступление по ст. 235 УК РФ (незаконное осуществление медицинской деятельности)», — указывает Гнездилова.

С точки зрения практики Европейского суда по правам человека, добавляет она, запрет иностранцам на услугу суррогатного материнства может быть легитимен, так как порядок его регулирования относится к сфере деятельности национальных властей.

По мнению Оксаны Пушкиной, деликатность темы суррогатного материнства обуславливает необходимость четко описывать в законодательстве соответствующие юридические понятия, медпоказания, особенности использования биоматериала. «Все это возможно сделать через законодательство. Меня поддерживают врачи и многие мои коллеги. В комитете по здравоохранению готов соответствующий законопроект. Его надо обсуждать и вносить», — сказала РБК Пушкина. ■

Этой весной Российская ассоциация репродукции человека выступила против запрета суррогатного материнства для иностранцев, назвав его дискриминационным

МИНЗДРАВ НЕ ПРОТИВ СУРРОГАТНОГО МАТЕРИНСТВА ДЛЯ ИНОСТРАНЦЕВ

В министерстве на запрос РБК подчеркнули, что все медицинские аспекты суррогатного материнства полностью урегулированы законом «Об основах охраны здоровья граждан» и подзаконными актами. Отношения, связанные с суррогатным материнством, основаны на договоре между заказчиком и суррогатной матерью, при этом медорганизация не является стороной такого договора.

«И заказчиками, и суррогатными матерями могут выступать как россияне, так и граждане иностранного государства. Дополнительное регулирование медицинской составляющей в контексте суррогатного материнства не требуется», — указали в министерстве. Там также считают целесообразным оценить необходимость изменения некоторых положений Семейного кодекса и закона «Об актах гражданского состояния».

Экономика

ЭКСПЕРТЫ НКР ОЦЕНИЛИ ТЕМПЫ ВОССТАНОВЛЕНИЯ РАЗЛИЧНЫХ ОТРАСЛЕЙ ПОСЛЕ КРИЗИСА

Леопарды и улитки российской экономики

Аналитики НКР подготовили прогноз ВОССТАНОВЛЕНИЯ отраслей российской экономики после пандемического кризиса, определив основных ПОСТРАДАВШИХ и главных БЕНЕФИЦИАРОВ. Отрасли распределены в пять групп — от «улиток» до «леопардов».

ЮЛИЯ СТАРОСТИНА

Рейтинговое агентство «Национальные кредитные рейтинги» (НКР) оценило скорость восстановления основных отраслей российской экономики, формирующих более 55% ВВП страны, после шоков 2020 года — пандемии COVID-19 и весеннего обвала цен на нефть из-за отмены сделки ОПЕК+.

Аналитики разделили 23 отрасли на пять категорий в зависимости от динамики выручки во время кризиса и после него: «улитки», «зубры», «барсуки», «лошади» и «леопарды». Выбор животных аналитики объяснили тем, что все они обитают на территории России.

В НКР не ожидают быстрого восстановления российской экономики — для этого потребуется примерно три года. Планируемая правительством бюджетная консолидация в сочетании с неполным восстановлением ведущих экономик мира после пандемии будет сдерживать темпы роста ВВП России. Но за счет вероятного повышения цен на нефть и газ, а также некоторого улучшения потребительского спроса рост ВВП в 2021 году составит 2–3% после падения на 5–6% в 2020 году, ожидают экономисты НКР. Ключевая ставка ЦБ к концу текущего года стабилизируется на уровне

не ниже 4%, что незначительно выше ожидаемой по итогам года инфляции (3,5–3,7%).

САМЫЕ МЕДЛЕННЫЕ, ИЛИ «УЛИТКИ»

К «улиткам» в своем исследовании НКР отнесло машиностроение, добычу угля, воздушные перевозки и коммерческую недвижимость, вместе они формируют более 5% российского ВВП. Для них возврат к докризисному уровню будет самым затяжным — более пяти лет.

Тормозить их восстановление будут устаревшие технологии, существенное снижение инвестиционной активности и доходов населения во время кризиса. Для добычи угля сдерживающий фактор — отказ многих стран от использования топлива в силу его низкой эффективности, для авиаперевозок — закрытие границ, для коммерческой недвижимости — переход на удаленную работу и сокращение персонала.

Ускорить восстановление отраслей в этой группе могла бы активизация процессов импортозамещения оборудования и технологий, полагают аналитики НКР. А также открытие границ, рост инвестиций и товарооборота, стимулирование закупок отечественного оборудования, а также субсидирование или целевое госфинансирование затрат российских компаний на НИОКР (для машиностроения).

С НАИБОЛЬШИМ ВКЛАДОМ В ЭКОНОМИКУ, ИЛИ «ЗУБРЫ»

«Зубры» формируют 22% российского ВВП, от темпов их восстановления в существенной степени зависит доходная часть бюджета в обозримом будущем, замечают аналитики НКР. Это добыча нефти и газа, транспорт, строительство жилья, черная металлургия, непродовольственная розница и производство минеральных удобрений.

Чтобы вновь достичь показателей 2019 года, этим отраслям, по оценке экспертов, потребуется от трех до пяти лет. В период пандемии «зубры» российской экономики пострадали из-за глобального снижения спроса на топливо, нарушения производственно-сбытовых цепочек, падения доходов россиян, замедления

“ За счет вероятного повышения цен на нефть и газ, а также улучшения потребительского спроса рост ВВП в 2021 году составит 2–3% после падения на 5–6% в 2020 году, ожидают экономисты НКР



экономической активности в промышленности в целом и закрытия торговых точек в период локдауна. Постепенное восстановление поддержат открытие границ, оживление международной торговли и транспортных потоков, развитие импортозамещающих технологий и соблюдение договоренностей в рамках сделки ОПЕК+.

Возврат на уровень 2019 года для сектора добычи нефти и природного газа по показателю выручки к 2023 году крайне маловероятен, это возможно только при возвращении цены на нефть на уровень \$60 за баррель, чего не прогнозирует никто, критикует главный экономист ПФ «Капитал» Евгений Надоршин. А сегмент минеральных удобрений незаслуженно оказался в «зубрах» и должен был попасть в более высокую категорию, считает Сальников. Спрос на продовольствие растет, а значит, растет и спрос на удобрения для интенсификации сельского хозяйства, поясняет он.

ВЫПОЛЗАЮЩИЕ ОТРАСЛИ, ИЛИ «БАРСУКИ»

К «барсукам», которые смогут достаточно быстро «выползти из нор», эксперты НКР отнесли электроэнергетику, инфраструктурное строительство, производство стройматериалов, а также оптовую торговлю и производство нефтепродуктов. Они смогут вер-

↑ По мнению аналитиков НКР, стимулами развития фармацевтической промышленности после пандемии станут разрешение дистанционной торговли безрецептурными препаратами и сокращение доли импортной продукции (сейчас — около 50%). На фото: цех нового завода «Такеда-Никомед» в Ярославле

Фото: Дмитрий Лебедев/Коммерсантъ



нутя на докризисный уровень за два-три года, полагают аналитики, поскольку снижение спроса на их продукцию не было критичным.

Просадка для «барсуков» (вклад в экономику — 17% ВВП) прежде всего связана с карантинными ограничениями, сокращением доходов населения и выручки предприятий, а также непроработанностью реализации национальных проектов. Стимулом для восстановления и дальнейшего роста инфраструктурного строительства могут стать дополнительные заказы со стороны государства. Увеличение производства стройматериалов возможно при повышении спроса со стороны смежных отраслей, а подъем внутрироссийского потребления потенциально поддержит электроэнергетику, считают в НКР.

СОХРАНИВШИЕ РОСТ В ПАНДЕМИИ, ИЛИ «ЛОШАДИ»

Продовольственная розница, добыча металлических руд, цветная металлургия и телекоммуникации (формируют 6% ВВП) смогли сохранить положительные темпы роста в 2020 году. По мнению НКР, эти отрасли смогут ускорить прирост выручки от 1 до 5% в год за счет, в частности, высоких цен на сырьевые товары, дальнейшего развития онлайн-торговли и возможного повышения среднего дохода в расчете на одного абонента сотовой связи.

В период пандемии на этих отраслях положительно отразился ажиотажный спрос на товары первой необходимости (продовольственная розница), переход на удаленную работу и увеличение спроса на услу-

Во второй половине 2020 года продовольственная розница перестанет показывать такие хорошие результаты из-за сжатия потребительского спроса, уверен главный экономист ПФ «Капитал» Евгений Надоршин

ги связи (телекоммуникации), а также рост цен на железную руду на 12% на фоне восстановления производства стали мировым лидером, Китаем, при перебоях в поставках сырья из Бразилии и Австралии.

Бенефициарами пандемии в рознице, которая действительно росла в начале года, стали крупные сетевые ретейлеры, а рынки, ярмарки, магазины у дома переживали глубокий спад, предупреждает Надоршин. Во втором полугодии 2020 года, по его мнению, продовольственная розница перестанет показывать такие хорошие результаты из-за сжатия потребительского спроса. Что касается сектора цветной металлургии, то он очень неоднороден, и его положительная динамика — исключительно заслуга золота, которое во время пандемии ускоренно шло

на экспорт при максимальных ценах, отмечает Сальников. Если выделить из цветной металлургии драгметаллы, то ничего «лошадиного» в секторе не останется, критичен замгендиректора ЦМАКП.

БЕНЕФИЦИАРЫ КРИЗИСА, ИЛИ «ЛЕОПАРДЫ»

«Взрывной» рост спроса на ряд потребительских товаров в период пандемии обусловил рывок «леопардов», отмечают аналитики НКР. К ним можно отнести сельское хозяйство, пищевую и фармацевтическую промышленности, а также производство резиновых и пластмассовых изделий. Этим отраслям эксперты прочат прирост выручки от 5 до 10% в год и роль локомотива российской экономики в ближайшее время.

Основными факторами дальнейшего роста «леопардов» станут растущий внутренний спрос на лекарства и продукты, а также усиление спроса на российскую сельхозпродукцию на внешних рынках — Китай (16,3% аграрного экспорта из России), Турция (13,7%), ЕС (11,4%), Южная Корея (6,1%), Египет (5,6%), объясняют аналитики. Потенциальное развитие автопрома будет способствовать увеличению потребления резиновых изделий, считают они.

Важную роль в развитии фармпромышленности после пандемии сыграет разрешение дистанционной торговли безрецептурными препаратами, а также сокращение доли импортной продукции, которая сейчас составляет около 50%. Для развития сектора АПК возможными точками роста являются увеличение посевных площадей основных сельхозкультур, открытие новых экспортных рынков для мясо-молочной и других отраслей и цифровизация сельского хозяйства.

Единственная отрасль, в перспективах которой никто из опрошенных РБК экспертов не сомневается, — это фармацевтика. Фармпромышленность действительно ждет динамичный рост, который будут подстегивать повышенный потребительский спрос и конкуренция, говорит Надоршин. По-настоящему к «леопардам» следует отнести только фармацевтику, поддерживает Сальников.

Вклад отраслевых групп в ВВП*

5%

«улитки»;

22%

«зубры»;

17%

«барсуки»;

по 6%

«лошади» и «леопарды»

* В периметр исследования не входили финансы, наука, госуправление, образование, здравоохранение, обеспечение госбезопасности.

Источник: НКР

КРИТЕРИИ ОЦЕНКИ ВОССТАНОВЛЕНИЯ

Для разделения отраслей на разные группы НКР определило скорость восстановления отраслей, а также темпы роста и падения оборотов продаж в предшествующие и прогнозные периоды. Под скоростью восстановления понимается срок восстановления выручки до уровня 2019 года. Она определялась НКР экспертно на основе фактических темпов падения за первое полугодие 2020 года (по данным Росстата) и про-

гнозов по их восстановлению, основанных на исторической динамике выручки в отраслях, текущей ситуации со спросом и предложением, а также макроэкономических прогнозов. Финансы, наука, государственное управление, образование, здравоохранение, обеспечение госбезопасности в периметр исследования не входили.

Речь идет именно об экспертном видении, замечает заместитель гендиректора

Центра макроэкономического анализа и краткосрочного прогнозирования (ЦМАКП) Владимир Сальников, поскольку авторы исследования не поясняют, как именно они рассчитывали скорость восстановления выручки отраслей, не представляя важные методологические комментарии.

Российской экономике действительно потребуется более двух лет на восстановление после провала текущего года,

согласен с НКР главный экономист ПФ «Капитал» Евгений Надоршин. Но, по его мнению, аналитики НКР зря останавливались только на показателе отраслевой выручки как основном индикаторе восстановления отрасли, не учитывая физические объемы производства. «Восстановление по выручке может не означать восстановление всего сектора, судить по выручке может быть слишком обманчиво», — считает он.

Экономика

← 5

В потенциале динамичного роста сельского хозяйства Надоршин сомневается. Из-за снижения на фоне кризиса инвеститивности профильных банков внедрение новых технологий в отрасль, наоборот, затормозилось, предупреждает он. Кроме того, продолжает эксперт, автоматизация определяется стоимостью труда: чем он дешевле, тем медленнее внедряются новые технологии, а экономические кризисы, включая пандемический, приводят к тому, что российский труд дешевеет относительно среднемировых показателей. Сельское хозяйство следует отнести в лучшем случае к «лошадям», поддерживает Сальников. Если отрасль показывает средний темп прироста +2–3% в год на протяжении долгого времени — это уже можно считать очень хорошим результатом, говорит он.

Что касается российской пищевой промышленности, то она уже почти полностью закрывает общие потребности страны (импорт составляет около 10%), а выход на экспорт пока затруднителен, поэтому ожидания прироста выручки отрасли от 5 до 7% в год пока не имеют под собой оснований, категоричен Надоршин.

Производство резиновых и пластмассовых изделий среди «леопардов» тоже сомнительно, считает Сальников. Производство резиновых изделий во время пандемического кризиса как раз сильно пострадало: здесь основной сегмент — производство шин, которое серьезно просело из-за спада продаж автомобилей и в целом из-за карантинных ограничений на перемещения, объясняет замгендиректора ЦМАКП. При переключении с общепита на индивидуальное потребление вырос спрос на пластиковую упаковку, и, вероятно, эксперты распространили это на всю отрасль, допускает он. Но этот эффект был краткосрочным и уже исчерпал себя, полагает Сальников. ■

Динамика выручки по всем отраслям, %

ГРУППЫ	ОТРАСЛИ	I ПОЛ. 2020 Г. / I ПОЛ. 2019 Г.	II ПОЛ. 2020 Г. / II ПОЛ. 2019 Г.*	2021 Г. / 2020 Г.*	ВОЗВРАТ К ПОКАЗАТЕЛЯМ 2019 Г.*
	«Улитки»				
	Воздушные перевозки	-39,5	-25	10	> 5 лет
	Строительство коммерческой недвижимости	-33	-25	0	> 5 лет
	Добыча угля	-28,1	-14,8	0,8	> 5 лет
	«Зубры»				
	Машиностроение	-8,4	-7	-5	> 5 лет
	Добыча нефти и природного газа	-36,3	-10,4	2,8	2023 г.
	Строительство жилой недвижимости	-17	0	5	2023 г.
	Производство минеральных удобрений	-15,3	-15,5	2	2023 г.
	Черная металлургия	-15	-5	2,5	2023 г.
	«Барсуки»				
	Непродовольственная розница	-8,4	-1,7	2	2023 г.
	Сухопутный и трубопроводный транспорт	-3,3	-2,5	1	2023 г.
	Производство кокса и нефтепродуктов	-29,9	3	3	2022 г.
	Инфраструктурное строительство	-10	-5	5	2022 г.
	«Лошади»				
	Производство строительных материалов	-9,2	3	5	2022 г.
	Оптовая торговля**	-1,9	-0,5	1	2022 г.
	Электроэнергетика	-1,7	1	2	2021 г.
	«Леопарды»				
	Продовольственная розница	1,9	3	2	
	Телекоммуникации	2,5	1	2	
	Добыча металлических руд	3,3	2	3	
	«Леопарды»				
	Цветная металлургия	4,9	2	3	
	Сельское хозяйство	7,7	7	5	
	Производство резиновых и пластмассовых изделий	7,8	5	5	
	«Леопарды»				
	Пищевая промышленность	9,5	5	7	
	Фармацевтическая промышленность	50,9	10	5	

* Прогноз.
** По данному разделу ОКВЭД учитываются крупнейшие российские газодобывающие компании.
Источник: НКР

■ РБК
ЕЖЕДНЕВНАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА
И.о. главного редактора: Петр Геннадьевич Канаев
Руководитель дизайн-департамента: Евгения Дацко
Выпуск: Игорь Климов
Руководитель фотослужбы: Алексей Зотов
Верстка: Ирина Енина
Продюсерский центр: Юлия Сапронова
Иллюстрация на первой странице: Света Муллари

ОБЪЕДИНЕННАЯ РЕДАКЦИЯ РБК
Руководитель объединенной редакции РБК: Петр Канаев
Главный редактор rbc.ru и ИА «РосБизнесКонсалтинг»: вакансия
Первый заместитель главного редактора: Ирина Парфентьева
Заместители главного редактора: Вячеслав Козлов, Дмитрий Ловягин, Анна Пустякова

РЕДАКТОРЫ ОТДЕЛОВ
Медиа и телеком: Анна Балашова
Банки и финансы: Антон Фейнберг
Свой бизнес: Илья Носырев
Индустрия и энергоресурсы: Тимофей Дзядко
Политика и общество: Кирилл Сироткин
Мнения: Андрей Литвинов
Потребительский рынок: Сергей Соболев
Экономика: Иван Ткачев
Международная политика: Полина Химшиашвили

Учредитель газет: ООО «БизнесПресс»

Газета зарегистрирована в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций.

Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ФС77-63851 от 09.12.2015.

Издатель: ООО «БизнесПресс» 117393, г. Москва, ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1
E-mail: business_press@rbc.ru

Корпоративный коммерческий директор: Людмила Гурей
Коммерческий директор издательского дома «РБК»: Анна Брук
Директор по корпоративным продажам LifeStyle: Ольга Ковгунова
Директор по рекламе сегмента авто: Мария Железнова
Директор по маркетингу: Андрей Сикорский
Директор по распространению: Анатолий Новгородов
Директор по производству: Надежда Фомина

Pro:

PRO.RBC.RU

Сельское хозяйство

→ 12

Бизнес

Спор из-за квот осложнил
Русской рыбопромышленной
компании экспорт в Европу

КРУПНЕЙШАЯ ТАНКЕРНАЯ КОМПАНИЯ ОБЪЯВИЛА О ПРОВЕДЕНИИ IPO

«Совкомфлот» сбрасывает трап частному капиталу

Принадлежащий на 100% государству «Совкомфлот» планирует в октябре **РАЗМЕСТИТЬ АКЦИИ** на Мосбирже и выручить **НЕ МЕНЕЕ \$500 МЛН.** Это может стать первым IPO госкомпании с досанкционного 2013 года, когда АЛРОСА привлекла \$1,3 млрд.

→ 8



«Совкомфлот» входит в число крупнейших танкерных компаний мира. В составе его флота также ледокольные суда снабжения (на фото: судно «Витус Беринг»), газовозы для поставки СПГ и другие типы судов

Фото: Петр Ковалев/PhotoXpress

Транспорт

50%

от чистой прибыли планирует направлять на дивиденды «Совкомфлот», по итогам 2020 года их общая сумма оценивается в \$225 млн

← 7

ТИМОФЕЙ ДЗЯДКО,
СВЕТЛАНА БУРМИСТРОВА

«Совкомфлот», который на 100% принадлежит Росимуществу и входит в пятерку крупнейших танкерных компаний в мире, намерен провести первичное размещение акций на Московской бирже. Об этом во вторник, 15 сентября, сообщила пресс-служба компании. Решение об IPO принято советом директоров на основании директив правительства, пояснил РБК представитель «Совкомфлота». Это IPO может стать первой крупной приватизационной сделкой с конца 2016 года и первым выходом госкомпании на биржу с 2013 года, когда первичное размещение акций проводила алмазодобывающая АЛРОСА.

ЧТО ИЗВЕСТНО ОБ IPO
Для размещения на Мосбирже будет произведена дополнительная эмиссия акций «Совкомфлота». Компания ожидает выручить от IPO не менее \$500 млн. Оценка компании и размер пакета, который будет выставлен на продажу, не раскрываются, но после IPO Россия «сохранит статус мажоритарного акционера компании», указано в сообщении «Совкомфлота».

Два организатора размещения — российский ВТБ и американский BofA Securities — оценили 100% «Совкомфлота» в \$4–5 млрд и \$2,7–4,8 млрд соответственно, сообщило агентство Reuters со ссылкой на два источника на финансовом рынке. Исходя из этих оценок для привлечения \$500 млн компании придется продать от 10 до 18,5% от увеличенного капитала.

Средства от IPO получит «Совкомфлот» и направит на общекорпоративные нужды, в том числе на инвестиции в новые промышленные проекты и дальнейшее уменьшение долговой нагрузки. По данным на 30 июня 2020 года, у компании была «умеренная долговая нагрузка» с соотношением чистого долга к скорректированной

EBITDA в размере 2,7, говорится в сообщении. Скорректированная EBITDA «Совкомфлота» за последние 12 месяцев, закончившиеся 30 июня, составила \$1,028 млрд.

«Совкомфлот» известен на международном рынке, «имеет хорошую корпоративную культуру, находится в высокой степени готовности к сделке, завершить которую планируется в октябре», сказал министр финансов Антон Силуанов (его слова передала пресс-служба Минфина). Он напомнил, что сокращение госдоли в «Совкомфлоте» до 75% плюс одна акция предусмотрено утвержденным в январе 2020 года планом приватизации на трехлетний период.

Генеральный директор «Совкомфлота» Игорь Тонковидов назвал предстоящее размещение акций открытием новой главы в истории компании. «Проведение IPO позволит компании укрепить позицию мирового лидера в области морской транспортировки углеводородов», — заявил он (цитата по сообщению компании).

«Дополнительная информация в отношении размещения, включая помимо прочего информацию об объеме и сроках размещения, а также информацию о ценовом ориентире, количестве размещаемых акций и информацию об определе-

\$500
млн
минимум ожидает выручить «Совкомфлот» от IPO

О КОМПАНИИ «СОВКОМФЛОТ»

«Совкомфлоту» принадлежат 146 судов общим дедевейтом 12,6 млн т и чистой балансовой стоимостью \$6,2 млрд. В состав флота в том числе входят челночные танкеры ледового класса, газовозы для поставки сжиженного природного газа и ледокольные суда снабжения. Группа заказала строительство еще

24 судов общим дедевейтом 2,3 млн т, они планируются к поставке в 2020–2025 годах. Общий объем законтрактанной выручки будущих периодов составляет около \$20 млрд, включая выручку от эксплуатации судов, строительство которых еще не закончено.

нии цены, будет объявлена отдельно в рабочем порядке в случае принятия компанией необходимых корпоративных решений», — сказал представитель «Совкомфлота».

ПОДХОДЯЩИЙ ЛИ МОМЕНТ ДЛЯ IPO

Правительство с 2011 года заявляло о планах продать 25% или даже 50% минус одна акция «Совкомфлота», но до сих пор этого не произошло. В конце прошлого года «Совкомфлот» вместе с еще шестью крупнейшими госкомпаниями вошел в план приватизации на 2020–2022 годы. Государство планировало получить от всех сделок 11,3 млрд руб. в 2020 году и по 3,6 млрд руб. в 2021 и 2022 годах.

Занимавший тогда должность помощника президента Андрей Белоусов (сейчас — первый вице-премьер) заявлял, что у новой волны приватизации крупных компаний нет перспектив, поскольку правительству нужно закрыть старые сделки и заняться приватизацией компаний «низкого сегмента». Но в качестве примера крупных компаний, которые до сих пор на 100% принадлежат государству, но могут быть выставлены на продажу, он назвал «Совкомфлот». «У нас есть некоторые оставшиеся невзятые крепости, например «Совкомфлот», — сказал Белоусов, добавив, что компания давно готова к приватизации, но этому постоянно что-то мешает.

Приватизация пакета «Совкомфлота» должна была состояться еще в марте 2020 года, но отменилась из-за пандемии коронавируса, говорил в апреле замглавы Минфина Алексей Моисеев, курирующий в ведомстве тему госимущества. «Я в феврале был на 100% уверен и проводил совещания по два раза в неделю по приватизации «Совкомфлота», наконец. Мы реально были абсолютно убеждены, что мы в марте выходим на продажу 25% минус одна акция «Совкомфлота», — отмечал тогда Моисеев.

«Совкомфлот» привлекателен в глазах инвесторов, учитывая сильные финансовые

показатели компании, отмечает управляющий директор рейтингового агентства НКР Дмитрий Орехов. В кризисное первое полугодие 2020 года компания на 20% увеличила выручку, до \$951 млн, а чистую прибыль — практически в 2,5 раза, до \$226 млн. Стимулом также являются обещанные компанией дивиденды, добавляет Орехов. Компания планирует направлять на дивиденды 50% от чистой прибыли, по итогам 2020 года их общая сумма оценивается в \$225 млн.

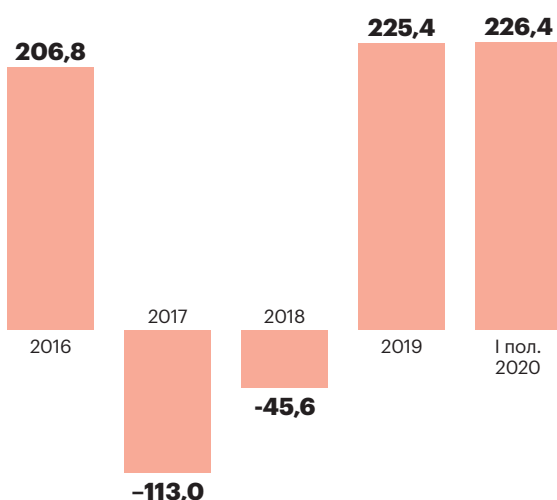
Эксперт отмечает, что, с одной стороны, на рынке наблюдается снижающаяся доходность по депозитам в рублях, что повышает интерес к российским ценным бумагам, а с другой — по итогам лета иностранные инвесторы стали продавать российские акции из-за рисков второй волны пандемии коронавируса и потенциальной возможности новых санкций.

В качестве возможных стратегических инвесторов при размещении «Совкомфлота», по его мнению, могут выступить крупные государственные банки, негосударственные пенсионные фонды, а также игроки нефтегазового и инфраструктурного рынка.

IPO «Совкомфлота» станет первой крупной приватизационной сделкой с декабря 2016 года, когда состоялась продажа 19,5% акций «Роснефти», принадлежавших «Роснефтегазу». В качестве покупателей выступили швейцарский трейдер Glencore и катарский инвестиционный фонд (Qatar Investment Authority). Сумма сделки составила €10,2 млрд (692 млрд руб. по курсу ЦБ на 6 декабря 2016 года). За несколько месяцев до этого, в июле 2016 года, прошло вторичное размещение акций (SPO) АЛРОСА на Московской бирже. В ходе его Росимущество продало 10,9% акций на 52,2 млрд руб. А последним IPO госкомпании стало размещение бумаг той же АЛРОСА в 2013 году — тогда было продано 16% ее акций на \$1,3 млрд. ■

При участии Михаила Котляра

Прибыль «Совкомфлота» по МСФО, \$ млн



Источник: данные компании

Два организатора размещения — российский ВТБ и американский BofA Securities — оценили 100% «Совкомфлота» в \$4–5 млрд и \$2,7–4,8 млрд соответственно, сообщило агентство Reuters со ссылкой на два источника на финансовом рынке

Финансы

ЛОНДОНСКИЙ CITIBANK подал иск о взыскании 49% акций банка «Русский стандарт». Citibank действует В ИНТЕРЕСАХ ВЛАДЕЛЬЦЕВ ДЕФОЛТНЫХ ОБЛИГАЦИЙ одной из структур Рустама Тарико. Юристы не ждут быстрого решения по этому спору.

В АРБИТРАЖНЫЙ СУД МОСКВЫ ПОДАН ИСК О ВЗЫСКАНИИ 49% АКЦИЙ БАНКА РУСТАМА ТАРИКО

Над «Русским стандартом» завис аукционный молоток

ПАВЕЛ КАЗАРНОВСКИЙ

Лондонский Citibank подал иск в Арбитражный суд Москвы о взыскании 49% акций банка «Русский стандарт», говорится в поступившем РБК сообщении компании Pala Assets, владеющей более чем 25% облигаций Russian Standard Limited. Иск подан от имени держателей облигаций, выпуск которых в 2015 году был обеспечен пакетом банка.

Факт подачи заявления отражен в картотеке арбитражных дел, иск пока не принят к рассмотрению.

Citibank также разослал уведомление для владельцев облигаций (с ним ознакомился РБК), в котором говорится, что иск в Арбитраж Москвы подан для взыскания акций путем их продажи с публичных торгов.

Citibank является трастовым управляющим заложенными по облигационному долгу акциями «Русского стандарта», ответчиками по иску выступают компании — акционеры банка: «Русский стандарт — Инвест» и «Компания «Русский стандарт» (входят в группу бизнесмена Рустама Тарико). Банк «Русский стандарт» привлечен в качестве третьего лица. В пресс-службе Ситибанка отказались от комментариев.

«Мы убеждены в том, что обращение взыскания на заложенные акции банка и продажа акций на открытых и прозрачных торгах поможет хотя бы частично вернуть долг и показать, что в России в полной мере соблюдаются права инвесторов», — заявил РБК представитель фонда Pala Assets Дэвид Нитлиспах.

Тарико — совладелец и основатель холдинга Roust, второго по величине в мире производителя водки (бренды «Русский стандарт», «Зубровка», «Зеленая марка» и т.д.), а также группы банка «Русский стандарт». 49% акций банка «Русский стандарт» заложены по облигационному долгу, выпущенному другой структу-

рой Тарико — Russian Standard Ltd (RSL), зарегистрированной на Британских Виргинских островах. Держателем залога и трастовым управляющим является лондонский Citibank. Соглашение о залоге было заключено по российскому праву.

ЧТО ПРОИЗОШЛО С ДОЛГОМ КОМПАНИИ ТАРИКО

RSL разместила семилетние облигации на \$451 млн под ставку 13% годовых в 2015 году. Сейчас долг не обслуживается: в ноябре 2017 года Russian Standard допустила первый дефолт, а к текущему моменту долг с учетом процентов вырос до \$757 млн. Выплаты были привязаны в том числе к прибыли банка «Русский стандарт», в ее отсутствие тело долга увеличивалось.

Среди владельцев облигаций — фонд бывшего совладельца «Мечела» Владимира Йориха Pala Assets, а также американский Amundi Pioneer (активы под управлением составляют \$1,75 трлн). Первые попытки взыскать акции банка кредиторы RSL предпринимали еще в 2018 году, но до подачи иска в суд дело тогда не дошло. В 2019 году Pala Assets с рядом облигационеров нанял инвесткомпанию A1 (входит в «Альфа-Групп»), которая заключила с ними договор о воз-

“ Мы убеждены в том, что обращение взыскания на заложенные акции банка и продажа акций на открытых и прозрачных торгах поможет хотя бы частично вернуть долг и показать, что в России в полной мере соблюдаются права инвесторов

ПРЕДСТАВИТЕЛЬ ФОНДА PALA ASSETS
ДЭВИД НИТЛИСПАХ

врате долга. Pala, Amundi Pioneer и другие кредиторы финансируют работу Citi.

Нитлиспах сообщил РБК, что «владелец банка не идет на переговоры и не предлагает вариантов выплаты долга». «Складывается стойкое ощущение, что Рустам Тарико решил, что платить не будет. Мы считаем это нарушением не только юридических договоренностей, но и фундаментальных основ деловой этики, не говоря об ущербе деловому климату в России», — сказал представитель Pala Assets.

В июле, как писал РБК, Citibank направлял досудебную претензию в адрес акционеров банка с требованием погасить долг в полном объеме, в противном случае пообещав предпринять юридические действия по взысканию залога. Одновременно с этим Citibank заказал E&Y оценку стоимости заложенных акций. Бумаги стоят меньше тела долга. Аналитики инвестбанка J.P. Morgan ранее по собственной инициативе рассчитывали уровень recovery (возврата инвестиций), который получают кредиторы RSL. По их оценке, весь банк стоит 0,7 капитала, или 17,6 млрд руб., а кредиторы могут рассчитывать на 8,6 млрд руб. (около 30% от номинала бондов, или \$131 млн).

Кредиторы и компании Тарико уже не в первый раз

встретятся в суде. Ранее Pala пыталась оспорить сделки на 3,6 млрд руб., которые совершались банком и компаниями группы Roust. Владельцы облигаций посчитали, что такие сделки привели к снижению стоимости заложенных акций. Но Арбитражный суд Москвы отклонил требования, указав, что в данной ситуации кредитором является Citibank как держатель залога, а владельцы облигаций не считаются даже третьими лицами.

«Реализация миноритарного пакета акций банка через публичные торги позволит максимально справедливо определить его рыночную стоимость. По нашим оценкам, рыночная стоимость акций банка, заложенных в обеспечение облигаций Russian Standard Ltd, будет близка к рыночной стоимости самих облигаций исходя из их текущих котировок», — сказал РБК представитель RSL. Он добавил, что компания открыта для прямых переговоров и консультаций во внесудебном формате.

ВЗЫСКАНИЕ УСТРАИВАЕТ НЕ ВСЕХ

Не все владельцы облигаций согласны с текущим вариантом взыскания. По словам представителя «Мириад Рус» (представляет около 10% облигационеров) Андрея Рожкова, компания проводила опрос держателей облигаций и, по ее данным, более 50% хотели бы распределения акций среди кредиторов. «В противном случае при продаже пакета на открытых торгах покупателем пакета может выступить сам Тарико, приобретя облигации по цене примерно \$100–125 млн исходя из рыночной, а не справедливой оценки пакета акций», — предполагает Рожков. Такая ситуация его устроит, потому что в 2018 году он предлагал владельцам варианты выкупа облигаций по цене 20–25% от номинала, что как раз и составляет около \$100 млн, добавляет собеседник РБК. «В результате трасти в лице Citibank игнорирует интересы большинства держателей облигаций и выбирает вариант, который может устраивать основного акционера банка», — считает он. ■

ПЕРСПЕКТИВЫ БОРЬБЫ ЗА 49% «РУССКОГО СТАНДАРТА»

«Возможно, это прецедентный иск: наверное, это первый случай, когда взыскивается близкий к контрольному пакет банка, заложенный пулу кредиторов», — говорит партнер адвокатского бюро «Егоров, Пугинский, Афанасьев и партнеры» Дмитрий Степанов. Держателей облигаций не интересует контроль над банком, им нужны деньги, но найти покупателя на такой пакет тяжело, считает он. К тому же ЦБ еще должен согласовать его

кандидатуру, напоминает Степанов (по закону регулятор должен дать согласие при покупке более 10% акций кредитной организации).

Процесс такой сложности с привлечением иностранного участника может длиться больше года, предполагает партнер «A2 Адвокаты» Михаил Александров. «Юристы, защищающие Тарико, могут потребовать известить всех облигационеров — уже одно это может отложить рас-

смотрение минимум на полгода. Можно предположить, что в таком деле на апелляции все не остановится и стороны дойдут до Верховного суда», — говорит он.

Торги, о планах выйти на которые сообщил Citibank, представляют собой достаточно формализованную процедуру и могут занять несколько лет, оценивает партнер юридической фирмы «Рустам Курмаев и партнеры» Дмитрий Клеточкин. «Предполагаю, что скорее стороны

предпочтут договориться, чтобы получить понятный и предсказуемый финансовый результат сейчас, а не долгий судебный процесс», — добавляет он.

«Для истца тут проблема в том, что мало выиграть спор в суде об обращении взыскания на акции, нужно получить деньги от реализации предмета залога, а это в свете обозначенных трудностей может оказаться практически сложной задачей», — указывает Степанов.

Ретейл

Рост бюджетных расходов из-за пандемии МИНФИН ПРЕДЛОЖИЛ КОМПЕНСИРОВАТЬ в 2021 году резким — сразу на 20% — повышением акциза на сигареты. Рост стоимости табачной продукции УВЕЛИЧИТ ОБЪЕМ СЕРОГО РЫНКА, предупреждают компании.

МИНФИН ПРЕДЛОЖИЛ РЕЗКО ПОВЫСИТЬ СТАВКУ АКЦИЗА НА ТАБАЧНУЮ ПРОДУКЦИЮ

Бюджет наполняется дымом

ЕЛЕНА СУХОРИКОВА,
ИВАН ТКАЧЁВ

Минфин подготовил проект поправок в Налоговый кодекс, предусматривающих увеличение в 2021 году ставки акциза на сигареты, табачную продукцию и электронные сигареты на 20% по сравнению с текущими ставками, сообщили РБК в пресс-службе министерства. Поступивший из Минфина документ (с ним также ознакомился РБК) был одобрен на комиссии по законопроектной деятельности и будет рассмотрен на заседании правительства, уточнили в пресс-службе правительства. Дату заседания собеседник РБК не уточнил.

Текущая версия Налогового кодекса уже предусматривает, что в 2021 году ставки акцизов на сигареты, табачную и никотиносодержащую продукцию, а также электрон-

ные сигареты должны вырасти, но всего на 4%. Например, действующая сейчас ставка акциза на сигареты — 1996 руб. за 1 тыс. штук — в следующем году должна была вырасти до 2045 руб., ставка акциза на электронные сигареты и вейпы — с 50 до 52 руб. за штуку. В предложенных Минфином поправках в 2021 году ставка акциза определена уже в 2359 руб. и 60 руб. соответственно.

«Внеплановое повышение акцизов позволит обеспечить выполнение социальных обязательств государства в условиях роста бюджетных расходов из-за сложившейся экономической ситуации, связанной с распространением пандемии», — констатирует представитель Минфина, добавляя, что в последующие годы ставка акциза будет индексироваться стандартно, с учетом уровня прогнозируемой инфляции.

“ В абсолютных цифрах это будет самое большое за всю историю табачной отрасли в России повышение ставки акциза на сигареты, отметил эксперт

КАК ЭТО СКАЖЕТСЯ НА СТОИМОСТИ СИГАРЕТ

Акциз — основной фактор в цене сигарет, указывает Василий Груздев, директор по связям с органами государственной власти российского офиса Japan Tobacco International (производит сигареты Winston, Mevius, Camel, Glamour). Предложенное повышение в следующем году ставок акцизов на 20% приведет к значительному увеличению средневзвешенной цены пачки сигарет для потребителей — до 140 руб., оценивает Груздев. Такое увеличение ставок акциза повлечет за собой рост розничных цен в среднем минимум 20 руб. за пачку, подтверждает Олег Барвин, руководитель по связям с госорганами российского офиса British American Tobacco (бренды Dunhill, Kent, Lucky Strike).

В абсолютных цифрах это будет самое большое за всю историю табачной отрасли в России повышение ставки акциза на сигареты, отмечает Барвин. С 2010 по 2020 год минимальная ставка акциза на сигареты в России выросла более чем в десять раз, за это



же время средняя цена пачки сигарет в рознице выросла в 4,8 раза — с 25 руб. примерно до 120 руб. в этом году, добавляет Груздев.

КАКОВА ПОЗИЦИЯ МИНЗДРАВА

Начать дискуссию о повышении акциза на табачную и другую никотиносодержащую продукцию в августе этого года призвала главный терапевт Минздрава Оксана Драпкина. Она напоминала, что налоговые меры, исходя из рекомендаций Всемирной организации здравоохранения и мирового опыта, — самые эффективные в борьбе с табаком.

Если законопроект Минфина об увеличении табачных акцизов поступит в Минздрав, его рассмотрят, сообщили в пресс-службе последнего, отметив, что на фоне повышения акцизов потребление табака у населения в России сократилось с 2009 года за десять лет с 39 до 28%.

В мае прошлого года Минздрав в проекте своей анти-табачной концепции прогнозировал, что доля курящих россиян должна снизиться к 2035 году до 5%, но затем отказался от этой цели — в окончательной версии концепции предполагается, что число курящих сократится до 21%.

О ЧЕМ ПРЕДУПРЕЖДАЮТ ПРОИЗВОДИТЕЛИ

Рост акцизов усилит разрыв в розничных ценах между легальной продукцией и нелегальными сигаретами, которые присутствуют на рынке, — это спровоцирует обвал легального рынка и рост доли контрафакта и контрабанды до 30%,

↑ Налоговые меры, исходя из рекомендаций Всемирной организации здравоохранения и мирового опыта, — самые эффективные в борьбе с табаком, считает эксперт

БЕЗ
ОГОНЬКА

Производство табачных изделий в России, по данным Росстата, падало с 2014-го по 2017 год. Небольшой годовой рост был в 2018 году (на 4,1%). По итогам 2019 года производство табачных изделий в России вновь упало на 9,5% к уровню 2018 года. В этом году выпуск табачных изделий рос, за исключением апреля и мая, когда в России был пик пандемии коронавируса: производство за январь–июль выросло на 2,6% к аналогичному периоду прошлого года.

В последние годы продажи сигарет населению стагни-

ровали: в рознице Росстат фиксировал падение розничных продаж табачных изделий с 2012 года, в 2018–2019 годах продажи оставались на уровне предыдущего года.

В 2019 году Росстат сообщал, что по итогам выборочного наблюдения поведенческих факторов, влияющих на здоровье населения, почти каждый пятый россиянин был заядлым курильщиком. Каждый день курят 22,5% россиян, а свою жизнь без сигарет не представляют 5,4% респондентов.

Фото: Александр Рюмин/
ТАСС



Доходы от акцизов на табачные изделия, млрд руб.*

2018	564,4
2019	557,6
2020**	586,5

* Данные по табачной продукции (сигареты и папиросы), без учета данных по никотиносодержащим жидкостям и табачным изделиям для потребления путем нагревания.

** Прогноз.

Источник: Казначейство России

категоричен Барвин. На фоне снижения реальных располагаемых доходов населения и при наличии на российском рынке нелегальных сигарет по цене 50–70 руб. за пачку предложенное повышение цен на легальную продукцию приведет к тому, что еще большая часть потребителей перейдут на нелегальную продукцию, согласен и Груздев.

Потери федерального бюджета из-за нелегального рынка, которые, по оценкам экспертов, в этом году могут составить 100 млрд руб., вырастуткратно, предупреждает Сергей Слипченко, вице-президент по корпоративным вопросам российского офиса Philip Morris (Marlboro, L&M). Если поправки будут приняты, бюджет вместо дополнительных доходов может недополучить более 270 млрд руб., оценивает Барвин.

При менее радикальном повышении акциза таких последствий, по мнению Груздева, можно избежать: в случае если ставки акциза увеличатся всего на 8–10%, цена пачки в рознице увеличится в следующем году в среднем на 10% по сравнению с 2020 годом. При таком сценарии бюджет в итоге пополнится больше, чем если акциз вырастет сразу

₽100 млрд

составят потери федерального бюджета в этом году из-за нелегального рынка, считают эксперты. Если будут приняты поправки, сумма может вырасти до 270 млрд руб.

на 20%, и не приведет к взрывному росту нелегального рынка, уверяет Груздев.

Предотвратить риски незаконной торговли табаком должна вводимая в России государственная система маркировки, оснаждающая представитель Минздрава. Обязательная маркировка табачной продукции введена в России с марта 2019 года: выпускать табачную продукцию без марок было запрещено, а с июля этого года был запрещен оборот всей немаркированной продукции. ■

При участии Ирины Парфентьевой

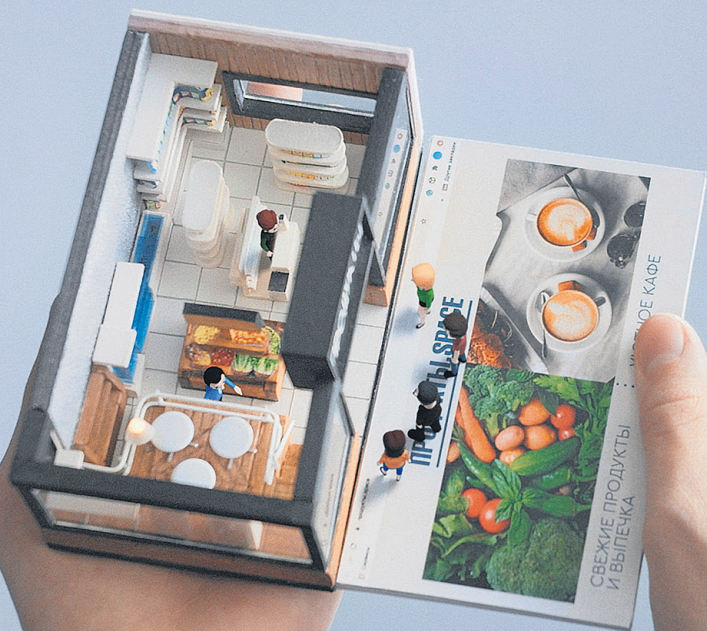
СКОЛЬКО СОБИРАЮТ СЕЙЧАС

С начала 2020 года по август акцизы на табачную продукцию, которая производилась на территории России, принесли государству, согласно данным системы «Электронный бюджет», 372 млрд руб. Прогноз на весь год — 586,5 млрд руб. Еще 16,7 млрд руб. собрано акцизов на табак для нагрева-

ния, производимый в России. Акцизы на табак, электронные системы доставки никотина и никотиносодержащие жидкости, ввезенные из-за рубежа, составили около 2 млрд руб.

Таким образом, по итогам этого года Минфин планирует собрать около 600 млрд руб. «табачных» акцизов.

Реклама 18+



Надёжная основа онлайн-бизнеса nic.ru



.space — домен, от англ. «космос, пространство»

Сельское хозяйство

АССОЦИАЦИЯ ДОБЫТЧИКОВ

МИНТАЯ исключила из числа членов Русскую рыбопромышленную компанию из-за предложенной ей реформы перераспределения квот на вылов. Решение может создать компании **ПРОБЛЕМЫ СО СБЫТОМ** в ЕС.

РУССКАЯ РЫБОПРОМЫШЛЕННАЯ КОМПАНИЯ ИСКЛЮЧЕНА ИЗ ОТРАСЛЕВОЙ АССОЦИАЦИИ

Минтайный умысел

ЕЛЕНА СУХОРИКОВА

Ассоциация добытчиков минтая (АДМ) исключила Русскую рыбопромышленную компанию (РРПК) Глеба Франка из числа своих членов, говорится в поступившем РБК сообщении компании. Причиной названо обращение РРПК в правительство с предложением провести реформу рыбной отрасли.

Решение было принято на состоявшемся во Владивостоке 15 сентября общем собрании Ассоциации добытчиков минтая, подтвердил президент этой организации Алексей Буглак. По его словам, с предложением исключить РРПК выступили несколько участников ассоциации, большинство предприятий с этим согласились. Подготовка РРПК письма с предложениями в правительство нанесла ущерб экономике предприятий, считают в Ассоциации добытчиков минтая. Основанием для принятия решения об исключении РРПК из ассоциации стало нарушение устава, уточняет Буглак: речь идет о совершении действий, противоречащих целям и задачам ассоциации, среди которых — обеспечение экономических и правовых гарантий деятельности рыбохозяйственных предприятий. «Предложение руководства РРПК о сокращении объема промышленной и прибрежной квоты неизбежно приведет к изъятию у предприятий — членов АДМ значительной части ресурсов», — пояснил Буглак.

В ассоциацию входят 29 рыбодобывающих предприятий, обеспечивающих, по данным самой АДМ, более 75% вылова минтая в России и около 35% мирового вылова этой рыбы. Их совокупный объем вылова — около 1,8 млн т рыбы

и морепродуктов. У РРПК есть права на добычу более 300 тыс. т рыбы в год, указано на ее сайте, около 80% всего вылова приходится на минтай.

КАКУЮ РЕФОРМУ ПРЕДЛОЖИЛА РРПК

В июле этого года РРПК попросила премьер-министра Михаила Мишустина рассмотреть несколько предложений, направленных на реформу рыбной отрасли, в частности, решить проблему с устаревшим рыбопромысловым флотом. Речь шла о перераспределении квот в пользу компаний, которые строят новые суда и заводы. Сейчас 80% квот на добычу рыбы закреплено за рыбаками по историческому принципу: компании приобрели их на прошедших в 2000-е годы аукционах. А 20% распределяется в качестве инвестиционных квот: в обмен на обязательства построить суда в России или открыть рыбоперерабатывающие предприятия. По оценкам РРПК, пока выделяемых квот хватает на загрузку 50% строящихся мощностей и компания предлагала обеспечить квотами 100% загрузки.

Второе предложение РРПК — выставить на аукционы с инвестиционными обязательствами оставшуюся половину квот на добычу краба. Аукционы, на которых были реализованы 50% этих квот, уже прошли в 2019 году. РРПК также выступила за проведение аукционов по квотам на добычу креветок, моллюсков, трубачей, морских ежей и других ценных видов биоресурсов.

Чтобы стимулировать обновление флота, вылов в исключительной экономической зоне России предлагалось с 2034 года разрешить только российским судам не старше 30 лет. РРПК также предложила установить более жесткие

У Русской рыбопромышленной компании есть права на добычу более 300 тыс. тонн рыбы в год, около 80% всего вылова приходится на минтай

критерии для использования единого сельскохозяйственного налога и льготной ставки сбора за пользование ресурсами. Реформа, как указывали авторы письма, могла бы обеспечить строителей судов заказами на 20 млрд руб. в год, или на 600 млрд руб. в течение 30 лет. Но ни в Росрыболовстве, ни в Минсельхозе идею не поддержали.

КАКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ МОЖЕТ ИМЕТЬ РЕШЕНИЕ АССОЦИАЦИИ

Исключение РРПК из Ассоциации добытчиков минтая несет риск пересмотра сертификации Морского попечительского совета (международная организация, которая выдает сертификаты, подтверждающие экологичность продукции и способ улова. — РБК), а наличие этого документа критично для доступа на европейский рынок, сообщил советник гендиректора РРПК по стратегии Савелий Карпухин (его слова приводятся в сообщении). Он утверждает, что решение ассоциации может содержать признаки картельного сговора, РРПК считает его незаконным и намерена обратиться в Федеральную антимонопольную службу и правоохранительные органы, чтобы защитить свои

права «в связи с причинением ущерба, недобросовестной конкуренцией и ограничением доступа на рынок». РБК направил запрос в ФАС.

Компанию исключили за предложения, целью которых было «комплексное технологическое и экономическое развитие рыбохозяйственной отрасли страны», подчеркнул Карпухин. «Очевидно, что некоторые крупные рыбопромышленные компании не готовы из своей высокой маржи инвестировать ни в свое будущее, ни в будущее отрасли, которая сейчас живет за счет судов постройки 40-летней давности и низкоэффективных технологий переработки рыбной продукции. Их это устраивает. Нас — нет», — резюмировал Карпухин.

Членов Ассоциации добытчиков минтая, по словам ее представителя, не устраивает как сама суть предложений компании об изменении отраслевого законодательства, так и способ их донесения. Другие предприятия обеспокоены нежеланием РРПК обсуждать свои предложения с отраслевым сообществом. Участники ассоциации единогласно высказались против предложенной реформы, напоминает ее представитель. ■



Фото: Юрий Смитюк/ТАСС

Ассоциация добытчиков минтая в цифрах

29

рыбодобывающих предприятий входят в ассоциацию

75%

вылова в России и 35% мирового вылова минтая обеспечивает ассоциация

1,8

млн т рыбы и морепродуктов — совокупный объем вылова

ЧЕМ ИЗВЕСТНА РРПК

Русская рыбопромышленная компания, один из крупнейших в России добытчиков минтая, была основана в 2011 году Глебом Франком и братом губернатора Подмосковья Максимом Воробьевым (тогда компания называлась «Русское море — добыча»). В апреле 2018 года Франк выкупил у Воробьева его долю, а впоследствии стал единственным владельцем компании.

Широкое внимание к РРПК привлекла недавно прошедшая громкая реформа крабового рынка: осенью 2018 года Владимир Путин поручил рассмотреть поступившее ему предложение выставить на аукционы квоты на добычу краба, которые были закреплены за компаниями по так называемому историческому принципу (на основании прошедших ранее аукцио-

нов). Именно РРПК, которая недавно вышла на крабовый рынок, участники отрасли называли инициатором этой идеи, хотя в самой компании причастность к инициативе опровергали.

Крабовые аукционы впервые за 15 лет прошли в России в октябре 2019 года: на них было продано 35 лотов из 45, государство заработало около 142 млрд руб.